

## Présenter son activité avec conviction

### Objectifs :

Valoriser ses compétences et son pouvoir de conviction. Gagner en assurance et en aisance professionnelle. Développer l'impact de ses échanges.

### Programme :

#### 1 Savoir se présenter

- Se présenter en 2 minutes (speed dating)
- Lister les questions que se pose un interlocuteur
- Partager la technique du PITCH

#### 2 Poser les bases d'une communication efficace

- Définir son activité (secteur, expérience, etc.)
- Présenter ses produits et services (se projeter)
- Identifier les cibles et interlocuteurs (exemples et références)
- Créer SA différence (ce qui fait son unicité)

#### 3 Développer son impact et convaincre

- Identifier ses forces et ses atouts
- Toucher l'émotionnel de son interlocuteur en dévoilant ses motivations et valeurs profondes
- Construire et structurer son intervention
- Se préparer mentalement : développer une vision positive

#### 4 Choisir ses mots

- Utiliser un vocabulaire professionnel
- Parler vrai et avoir un discours positif
- Développer un langage précis et clair

#### 5 S'entraîner

- Jouer son PITCH
- Apports du formateur et retours du groupe