

## PARCOURS DEVENIR « PLUS »

### Module 3 – Devenir plus communicant(e)

#### Objectif :

Optimiser sa communication pour susciter confiance et adhésion dans ses relations professionnelles.

#### Date et durée :

Lundi 3 juillet 2023 de 8h30 à 10h (1.5h), sans pause, en distanciel synchrone via le logiciel Zoom (un lien de connexion vous sera envoyé 48h avant le début de la formation)

#### Prix par personne :

- Adhérent de France Gestion : 0 €
- Non-adhérent de France Gestion : 80 € HT / module, soit 240 € HT le parcours <sup>(1)</sup>

**Public concerné :** Adhérents de France Gestion, dirigeants de TPE, collaborateurs de cabinet comptable

**Intervenante :** Géraldine DUPONT CALVIER, formatrice et coach certifié

#### Pré-requis :

Aucun

#### Moyens techniques et pédagogiques :

##### Techniques :

- Accès à une plateforme de visioconférence Zoom après envoi d'un lien et d'un code de connexion

##### Pédagogiques :

- Exposés théoriques
- Conseils pratiques
- Mise à disposition en ligne de supports à la suite de la formation

#### Moyens avant la formation :

Un questionnaire d'analyse des besoins et d'évaluation des acquis avant la formation, conçu par l'intervenant et validé par France Gestion, sera transmis aux participants avant la formation afin que le formateur s'adapte à leurs attentes et leurs besoins.

#### Validation des acquis :

Le formateur vérifiera que les objectifs de cette formation sont atteints grâce aux modalités suivantes :

##### Durant la formation :

- Exercices / Reformulation / Questionnement
- Temps dédié à l'ancrage des savoirs dans la réalité du stagiaire

##### A l'issue de la formation :

- Questions orales et réponses
- Tour de table
- Réalisation d'un quiz digital et ludique à l'issue de la formation

#### Qualité et évaluation de la formation :

- Une grille d'évaluation sera remise à chaque participant à la fin de la formation pour mesurer le niveau de satisfaction au regard des attentes.

### Accessibilité :

Si l'un des futurs participants de la formation (ou vous-même si vous êtes le participant) est en situation de handicap, et pour toute question y compris sur l'accessibilité, vous pouvez prendre contact avec notre référent handicap :

- Francis Villos, responsable formation

- [Francis.villos@france-gestion.fr](mailto:Francis.villos@france-gestion.fr) / Tél. 01 39 07 49 15 (ligne directe)

Du lundi au jeudi de 8h30 à 18h00 et le vendredi de 8h30 à 17h.

Nous vous répondrons sous 48 heures.

### Programme :

#### 1<sup>ère</sup> partie – Ecoute, confiance et affirmation

- Développer une écoute active
- Créer la confiance
- S'affirmer dans la relation avec le body langage

#### 2<sup>ème</sup> partie – Dynamiser ses échanges

- Utiliser les bons éléments de langage pour intéresser
- Convaincre et déclencher l'accord

#### 3<sup>ème</sup> partie – Gagner en précision dans ses demandes et ses briefs

- Mieux introduire, mieux briefer et mieux conclure

#### 4<sup>ème</sup> partie – Savoir réseauter pour augmenter les opportunités

(1) *Nota : chaque thème est indépendant mais il est recommandé de suivre l'intégralité des modules 1, 2 et 3*